

अर्थशास्त्र में प्रभावपूर्ण मांग का महत्वपूर्ण स्थान है प्रभावपूर्ण इच्छा को ही मांग कहा जाता है लेकिन सामान्य अर्थों में वस्तु की इच्छा को लोग मांग के रूप में जानते हैं लेकिन अर्थशास्त्र में केवल वस्तु की इच्छा मांग का रूप-धारण नहीं कर सकती इसके लिए प्रभावपूर्ण इच्छा का होना आवश्यक है इच्छा मांग मांग का रूप तभी धारण कर सकती है। जब वस्तु को खरीदने के लिए आवश्यक साधन हो। साधन को व्यय करने की तैयारी हो।

मांग का नियम वस्तु की कीमत तथा उसकी मांग की जाने वाली मात्रा के बीच के संबंध को व्यक्त करता है। जब वस्तु की कीमत अधिक होती है तब वस्तु की मांग कम तथा जब वस्तु की कीमत कम होती है तब वस्तु की मांग बढ़ जाती है इस तरह मांग का नियम वस्तु की कीमत तथा उसकी मांग के बीच विपरीत संबंध को व्यक्त करता है। प्रो० मार्शल ने मांग के नियम की परिभाषा इस प्रकार दी है "ग्रहण में कमी होने से मांग की मात्रा बढ़ती है तथा इसमें वृद्धि होने से मांग की मात्रा कम होती है। The quantity demanded increases with a fall in price and diminishes with a rise in price." उन्होंने इस संबंध में कहा है कि वस्तु की अधिक मात्रा बेची जाती है तो कीमत आवश्यक ही कम होना चाहिए। ताकि अधिक माहुर खरीद सके। इसलिए जब वस्तु की कीमत कम होती है तब मांग अधिक तथा कीमत उंची होती है तब मांग कम। Lower the price higher the demand, and higher the price lower the demand.

उपरोक्त परिभाषाओं के आधार पर मांग के नियम को उदाहरण द्वारा भी स्पष्ट किया जा सकता है। मान लीजिए आप की बाजार में जेठू की कीमत 8 रुपये प्रति किलोग्राम है तो कोई व्यक्ति 6 किलोग्राम की मांग करता है लेकिन जब कीमत बढ़कर 6 रुपये प्रति किलोग्राम हो जाती है तो जेठू की मांग बढ़कर 10 किलोग्राम हो जाती है। यदि कीमत में और कमी आती है तो मांग बढ़कर 15 किलोग्राम हो जाती है। इस उदाहरण को तालिका द्वारा भी दर्शाया जा सकता है।

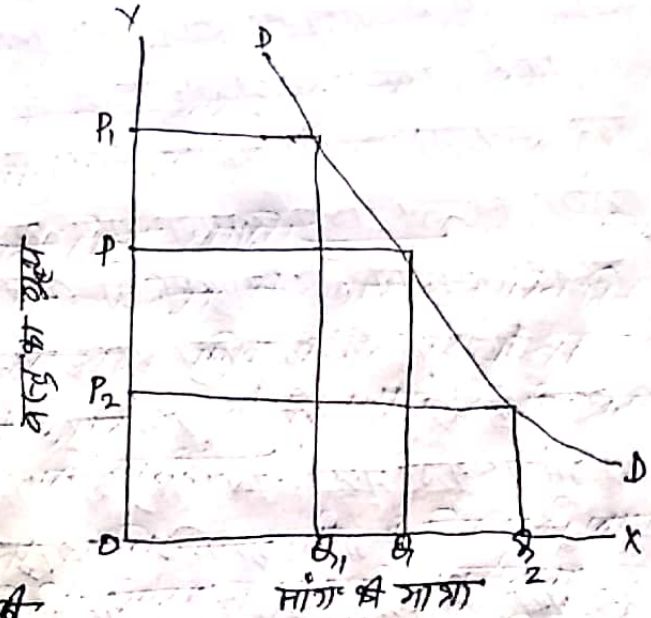
जेठू की कीमत	मांग की मात्रा
8 रुपये प्रति किलोग्राम	6 किलोग्राम
6 रुपये प्रति किलोग्राम	10 किलोग्राम
4 रुपये प्रति किलोग्राम	15 किलोग्राम

इसी और यदि दाम में वृद्धि होती है तो उसकी मांग कम होती है।

जैतूँ की कीमत	माँग की मात्रा
4 रु० प्रति किलोग्राम	15 किलोग्राम
6 रु० प्रति किलोग्राम	10 किलोग्राम
8 रु० प्रति किलोग्राम	6 किलोग्राम

उपरोक्त तालिका में दिखाए गए उदाहरण को रेखा चित्र द्वारा भी माँग के नियम को स्पष्ट किया जा सकता है।

रेखा चित्र में OX अक्ष पर वस्तु की मात्रा तथा OY अक्ष पर वस्तु की कीमत को दर्शाया गया है। OB माँग की रेखा है। चित्र से स्पष्ट होता है जब वस्तु का द्रव्य OP है तो वस्तु की माँग OQ के बराबर है।



लेकिन ज्योंही द्रव्य बढ़ा OP_2 पर आ जाता है तो वस्तु की माँग बढ़कर OQ_2 के बराबर हो जाता है इसके विपरीत जब वस्तु की कीमत बढ़कर OP_1 पर चली जाती है तब वस्तु की माँग में घट हो जाता है तथा वह घटकर OQ_1 हो जाती है इस प्रकार उपरोक्त रेखा चित्र से स्पष्ट होता है कि वस्तु के द्रव्य तथा उसकी माँग के विपरीत का संबंध होता है। माँग तथा द्रव्य में विपरीत संबंध वस मान्यता पर आधारित है कि अन्य बातें पूर्वपक्ष हैं।

उपरोक्त रेखा चित्र तथा उदाहरण द्वारा यह स्पष्ट किया गया है; द्रव्य बढ़ने पर वस्तु की माँग में बढ़ि होती है जबकि द्रव्य में घटि होने पर वस्तु की माँग घट जाती है। माँग की रेखा इसी कारण काएँ ही दाएँ नीचे की ओर मुड़ी होती है जो कि निम्न में माँग के नियम का निष्कर्ष निकालते हुए कहा है कि c जब कीमत में घटि आती है तब वस्तु की माँग की रेखा नीचे की ओर मुड़ी होती है।

माँग के नियम के लागू होने के कारण निम्नलिखित है।

1. सीमान्त उपयोगिता घट निम्न — माँग के नियम लागू होने के महत्वपूर्ण कारण सीमान्त उपयोगिता घट निम्न है इस नियम के अनुसार जब कोई व्यक्ति किसी वस्तु की अधिक इच्छाओं को संतुष्ट करता है। तब उससे मिलने वाली सीमान्त उपयोगिता लगातार घटती है।

इसलिए उपभोक्ता किसी वस्तु की अधिक इच्छाओं तभी स्वीकृत है जब उसने ग्रुप में कमी आती है यह इस बात को सानिद करती है कि जब कीमत कम होगी तो मांग अधिक होगी तथा कीमत अधिक होने पर मांग कम होगी यही कारण है कि मांग ही देखा नीचे की ओर मुझी है।

2. आप-प्रभाव — मांग के नियम का प्रभाव उपभोक्ता की आप पर पड़ता है जब किसी वस्तु की कीमत में कमी आती है तब उपभोक्ता की वास्तविक आप बढ़ जाती है। इसे जब उसी वस्तु खरीदने के लिए कम खर्च करना पड़ता है इसे हिम्ब ने ग्रुप परिवर्तन का आप-प्रभाव कहा है उनके अनुसार "ग्रुप कम होने पर उपभोक्ता उस वस्तु की अधिक इच्छाओं स्वीकृत है दूसरी ओर यदि ग्रुप में बढ़ि होती है तो उपभोक्ता की वास्तविक आप घट जाती है। तथा उपभोक्ता वस्तु की मांग को कम कर देता है ग्रुप में कमी होने से वैसे बहुत लोग भी वस्तु खरीदने लगते हैं। जो लोग पहले नहीं खरीदते थे।

3. प्रतिस्थापन नियम — मांग के नियम का तीसरा कारण प्रतिस्थापन का नियम है वस्तु की कीमत में कमी आने से सापेक्षिक ग्रुप बढ़ जाता है ग्रुप में कमी आने से वस्तु की मांग में बढ़ि होती है क्योंकि उस वस्तु का प्रतिस्थापन होता है जिसकी कीमत में कमी आई है। वही वस्तु के बदले जिसकी कीमत बरबरा है हिम्ब के अनुसार - There will be a tendency to substitute the commodity whose price has fallen for other commodities. इससे उन्होंने ने ग्रुप में कमी का प्रतिस्थापन कहा है।

4. क्रेताओं की संख्या में कमी या बढ़ि — जब वस्तु की कीमत घटती है तब खरीदारों की संख्या बढ़ जाती है क्योंकि जब कम आप वाले भी वस्तु खरीदने की स्थिति में होते हैं। अतः क्रेताओं की संख्या बढ़ने से वस्तु की मांग बढ़ जाती है इसके विपरीत जब वस्तु की कीमत बढ़ से वस्तु की मांग बढ़ जाती है इसके विपरीत जब वस्तु की कीमत बढ़ जाती है तब क्रेताओं की संख्या में कमी हो जाती है। निम्न आप वाले लोग वस्तु को खरीदना बंद देते हैं।

5. वस्तु का विभिन्न प्रयोग — जब वस्तु की कीमत घटती है तब वस्तु का प्रयोग कई रूपों में किया जाता है जैसे जब इमारत की कीमत में कमी आती है तब बलादि के अलावा इनका प्रयोग खेती में डालने या, चरनी, जैसा जादि बनाने में करने लगते हैं।

लेकिन जब वस्तु की कीमत बढ़ जाती है तब इसका व्यवहार आम जनता कम के लिए ही किया जाता है। और जरूरी प्रयोग होकर ही किया जाता है।

मांग के नियम की जानकारी या सीमाएँ निम्नलिखित हैं।

1. उपभोक्ता की सूची, पर्याप्तता तथा आदत में परिवर्तन नहीं होना चाहिए। — उपभोक्ता की सूची पर्याप्तता तथा आदत में परिवर्तन नहीं होना चाहिए उदाहरण के लिए यदि सूची तथा पर्याप्तता बढ़ जाय तो ग्रुप बढ़ने पर भी लोग उस वस्तु को खरीदेंगे। यदि वस्तु फैलन से बढ़ जाय तो ग्रुप बढ़ने पर भी लोग उस वस्तु की मांग नहीं करेंगे। यदि किसी वस्तु की मात्रा उपभोक्ता को है तो अधिक ग्रुप पर भी उस वस्तु को खरीदेंगे तथा उसकी सूची समाप्त हो जाय तो कम ग्रुप पर भी वह वस्तु को नहीं खरीदेंगे।
2. उपभोक्ता की आय में परिवर्तन नहीं होना चाहिए — मांग के नियम की लागू होने के लिए यह भी जरूरी है कि उपभोक्ता की आय अपरिवर्तित रहे। यदि उपभोक्ता की आय में वृद्धि हो जाय तो वह अधिक कीमत पर भी वस्तु को खरीद सकता है दूसरी ओर उपभोक्ता की आय में कमी हो जाती है तो ग्रुप में कमी होने पर भी वस्तु की अधिक मांग नहीं खरीदेंगे।
3. जनसंख्या में परिवर्तन नहीं होना चाहिए — मांग के नियम की लागू होने के लिए यह आवश्यक है कि जनसंख्या में कोई परिवर्तन न हो यदि जनसंख्या बढ़ जाय तो ग्रुप बढ़ने पर भी वस्तु की मांग बढ़ सकती है या जनसंख्या में कमी हो जाय तो ग्रुप घटने पर भी मांग नहीं बढ़ेगी।
4. स्थानापन्न वस्तुओं या संबंधित वस्तुओं के कीमत में परिवर्तन नहीं होना चाहिए। — स्थानापन्न या संबंधित वस्तुओं के कीमत में परिवर्तन नहीं होना चाहिए यदि प्रचुर-दत्त की कीमत बढ़ जाय। लेकिन उससे भी अधिक पना की दाल की कीमत बढ़ जाय तो लोग पना-दाल की अधिक मांग में खरीदेंगे।
5. पैसु के गुण या बिसम में परिवर्तन नहीं होना चाहिए — यदि पैसु अच्छी बिसम की हो तो कीमत बढ़ने पर भी मांग की मात्रा बढ़ सकती है। वैसे विपरीत यदि पैसु बुरा बिसम की है तो ग्रुप कम रहने पर भी मांग की मात्रा अधिक नहीं होगी।
6. मौसम में परिवर्तन नहीं होना चाहिए — मौसम में परिवर्तन होने पर भी मांग का नियम लागू नहीं होता, जैसे मै कम ग्रुप पर भी बर्फ की मांग नहीं बढ़ती, जबकि छली के फर्के की कीमत अधिक होने पर भी जार्ड में उसकी मांग बढ़ जाती है। अतः मौसम में परिवर्तन नहीं होना चाहिए।

अतः मांग के नियम की जानकारी है उसी मात्राओं पर मांग का नियम आधारित है यदि इनमें से किसी भी बात में परिवर्तन होता है माध्यम के वितरण या सभी स्थानापन्न वस्तु का उत्पादन होता है तो मांग का नियम लागू नहीं होगा।